DAVID OTINIANO LUJAN

EGRESADO DE MARKETING | PERFIL COMERCIAL Y VENTAS

946 504 178

davidol191103@gmail.com

Zaragoza 360, La Molina

Egresado de la carrera de Marketing con experiencia en ventas, atención al cliente y comercialización de productos financieros y de seguros. Cuento con experiencia en entidades como BCP, Rímac Seguros y Maquisistema, desarrollando funciones de prospección, asesoría comercial, seguimiento y cierre de ventas. Busco desarrollarme en el sector financiero y bancario, aportando mi experiencia comercial y conocimientos de marketing para la captación de nuevos clientes, colocación de productos y cumplimiento de metas, mientras continúo fortaleciendo mi desarrollo profesional.

EDUCACIÓN

Marketing
Egresado técnico en el Instituto San Ignacio de Loyola

Marketing y gestión comercial
Estudiante en la universidad San Ignacio de Loyola

HABILIDADES

H.Técnicas

- Office nivel intermedio (Excel, Power BI, PowerApps)
- Herramientas de gestión de llamadas (CRM)
- Conocimiento en productos financieros e inmobiliarios

H.Blandas

- Negociación y persuasión
- Liderazgo
- Comunicación efectiva
- Ventas y fidelización

EXPERIENCIA LABORAL

Asesor de ventas de fondos colectivos
MAQUISISTEMA, ABRIL 2026 - Septiembre 2026

- Asesoré a clientes sobre alternativas de financiamiento inmobiliario, explicando sus características, beneficios y condiciones.
- Gestioné el proceso comercial desde la prospección hasta el cierre y seguimiento posterior de los clientes.
- Desarrollé estrategias propias de prospección digital para generar nuevas oportunidades comerciales y ampliar mi cartera de clientes.

Asesor de seguros por convenio (Ventas en campo)
Rimac Seguros, Julio 2025 - Septiembre 2025

- Realicé prospección y cierre de ventas en campo mediante los diferentes canales y estrategias comerciales del área de Convenios.
- Asesoré a los clientes en la identificación de seguros adecuados de acuerdo con sus necesidades y perfil.
- Adquirí y apliqué conocimientos sobre los diferentes productos y coberturas ofrecidos por Rímac Seguros.

Promotor de servicios
Banco de Crédito del Perú, Octubre 2023 - Mayo 2025

- Brindé atención personalizada a clientes, gestionando eficientemente transacciones financieras y resolviendo consultas de manera clara y oportuna.
- Promoví productos y servicios financieros del BCP, identificando oportunidades comerciales y generando leads para el cumplimiento de objetivos de venta.
- Fortalecí la relación con los clientes mediante una atención orientada a sus necesidades y una experiencia positiva en cada interacción.